



Преднастроенное решение на базе  
SAP for Retail

# nova **R**etail

YOU DON'T HAVE TO PAY A LOT TO GET A LOT

или «Как внедрить SAP for Retail оптимально по срокам, цене, качеству  
и с дополнительной преднастроенной функциональностью»

Узнайте подробности за **4 МИНУТЫ**



**ciber**  
Practical Innovation.

[www.ciber.ru](http://www.ciber.ru) | [www.novaretail.ru](http://www.novaretail.ru) | +7 (812) 334 76 70, +7 (495) 989 16 71 | [info.russia@ciber.com](mailto:info.russia@ciber.com)

## Что такое novaRetail?

novaRetail – преднастроенное решение на базе SAP for Retail для **автоматизации всех ключевых бизнес-процессов розничной торговли**.

novaRetail – методология внедрения SAP for Retail, позволяющая **сократить все фазы проекта до 4х месяцев**, и, как следствие, в разы уменьшить его стоимость.

novaRetail – это система SAP for Retail, включающая в себя **лучшие мировые практики бизнес-процессов** в розничной торговле.

## Почему novaRetail?

### Все основные бизнес-процессы российской розничной сети

Решение включает преднастроенные бизнес-процессы SAP for Retail в области бухгалтерии и финансов, управления товарными потоками, управленческого учёта, а также дополнительную функциональность, типичную для российских розничных сетей (например, учет комиссионной торговли, сквозной учет по договорам с поставщиками, учет ГТД и дополнительные печатные формы).

### Решение, успешно внедренное у референциальных клиентов

В настоящий момент novaRetail работает более чем в 30 розничных компаниях по всему миру и в России, в том числе в компаниях UNIQLO, Kinhom, Embry Form, La Maison, Alpha Retail, Dunelm Mill, Laithwaites, EVER Supermarket, Marks & Spencer China, ГК «Виктория», Сети Торговых Центров «Твой Дом», Национальной розничной сети «Ол!Гуд», группе компаний «Мосмарт», розничной сети «Мегафон». Это единственное в мире преднастроенное партнерское решение SAP, которое внедряется на международном уровне – например, в Англии, Германии, Китае, Новой Зеландии, Австралии.

### Лучшие практики оптимизации бизнес-процессов от лидеров индустрии

CIBER использует постоянно накапливаемый в процессе реализации новых ритейл-проектов опыт для непрерывного совершенствования и расширения функционала novaRetail. Такой подход обеспечивает решению novaRetail лидирующие позиции на рынке по функциональному объёму.

### Официально сертифицированное компанией SAP преднастроенное решение

novaRetail – это первое в мире партнерское решение на платформе SAP ERP 6.0, квалифицированное компанией SAP. В 2009 году SAP CIS продлевает квалификационную сертификацию novaRetail как решения высокого класса. Продление квалификационного сертификата является рекомендацией со стороны SAP к его использованию предприятиями розничной торговли России и СНГ.

### novaRetail – это оптимально по срокам, цене и качеству!



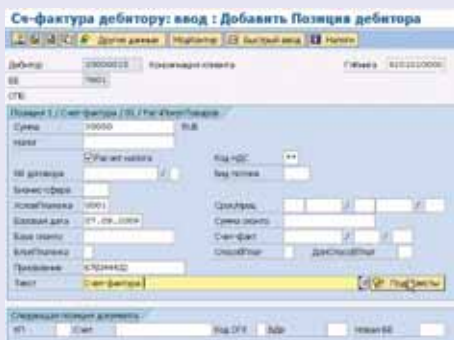
novaRetail от компании CIBER разрушает миф о высокой стоимости и длительном сроке внедрения корпоративной информационной системы высокого класса. При выборе novaRetail розничная сеть получает решение на базе SAP for Retail в определенном объеме, в умеренный срок и при фиксированных инвестиционных затратах.

00:00:43

## Объем novaRetail

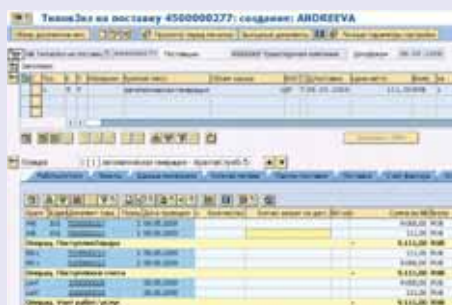
### Бухгалтерский учет

- Формирование проводок и план счетов
- Учет расчетов с поставщиками
- Учет расчетов с покупателями
- Учет в разрезе договоров
- Учет расчетов по кредитам и займам
- Учет расчетов с подотчетными лицами
- Учет расчетов с персоналом по заработной плате
- Учет расчетов с учредителями
- Учет НДС
- Учет прочих налогов и сборов
- Учет операций в иностранной валюте
- Банковские операции
- Учет кассовых операций
- Управление основными средствами
- Учет доходов и расходов будущих периодов
- Анализ данных бухгалтерского учета
- Закрытие отчетного финансового периода
- Составление периодической отчетности
- Казначейство



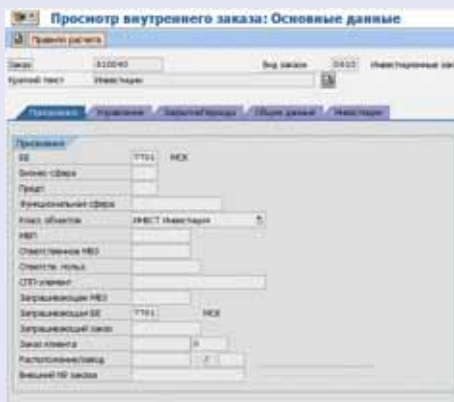
### Управление товарными потоками и продажи

- Формирование ассортиментов
- Запрос, предложение, сравнение поставщиков
- Контракты поставщиков
- Планирование пополнения запасов
- Расчет цен продажи
- Распределение товаров
- Импорт товаров
- Закупка
- Транспортировка
- Возврат товаров поставщику
- Контроль счетов
- Инвентаризация
- Перемещение
- Управление рекламными мероприятиями
- Продажа услуг
- Оптовая торговля
- Продажи третьих лиц
- Управление данными о продажах в POS
- Расчет ретро-бонуса от поставщика
- Комиссионная торговля
- Интеграция с POS-системой
- Управление единицами обработки
- Учет алкогольсодержащей продукции
- Производство готовой продукции
- Контроль дублирования EAN



### Управленческий учет

- Учет по видам затрат
- Учет затрат по МВЗ
- Учет по МВП
- Учет по внутренним заказам
- Учет результатов
- Учет инвестиционных затрат
- Учет затрат на собственное производство



### Технический ландшафт

- Настройки Basis
- Роли и авторизации
- Интеграция процессов
- Управление данными о продажах в POS-системе
- Управление мобильными терминалами сбора данных
- Инструменты миграции данных
- Управление мобильными терминалами сбора данных - Java WebDypro



## Некоторые розничные сети, использующие novaRetail в России и в мире:



«Благодаря правильно выбранной стратегии внедрения SAP for Retail с использованием novaRetail удалось завершить проект во всех подразделениях ГК «Виктория» в умеренные сроки. За счет этого удалось достигнуть следующих результатов:

- уменьшение «пересорта» товара при приемке почти в 2 раза;
- полное сокращение показателя «перепоставки» товара по вине поставщиков;
- сокращение времени, затрачиваемого на отражение данных о движении товара в учётной системе;
- уменьшение инцидентов неполучения заказов поставщиками;
- увеличение удельного веса валовой прибыли в выручке (маржинального дохода) путем внедрения контроля входных цен и розничного ценообразования;
- сокращение численности линейного персонала магазинов в результате реализованного в SAP процесса приемки товара;
- уменьшение потерь товаров благодаря фискальной системе учета, дающей возможность осуществления удаленного online-контроля».

Алексей Казанцев

Заместитель генерального директора по внутреннему контролю и аудиту  
ГК «Виктория»



«Жизненный цикл предыдущих используемых в нашей компании информационных систем закончился уже с появлением второго гипермаркета «Твой Дом». При отсутствии единого информационного решения два объекта одной торговой сети развивались абсолютно автономно, начиная с ввода мастер-данных и заканчивая формированием собственных бизнес-процессов. SAP for Retail объединил и упорядочил бизнес-процессы «Твой Дом» и дал нам дополнительные возможности управления бизнесом, обеспечив необходимую прозрачность деятельности всех отделов. Система поддерживает наши бизнес-процессы в полном их объеме и при всем размахе: в «Твой Дом» продается более 300 000 наименований товаров и обслуживается около 1 миллиона посетителей в месяц. Благодаря решению novaRetail мы пользуемся всеми возможностями SAP for Retail, и наша информационная система позволяет нам успешно развиваться и завоевывать новые рынки».

Шамиль Мурадов

Заместитель генерального директора по развитию  
Сеть Торговых Центров «Твой Дом»



«Вероятно, в тот момент, когда наше решение о дальнейшем продвижении в Китае было принято, впервые и прозвучала мысль о необходимости системы, способной дать более высокую рыночную стоимость. Мы быстро огляделись и нам показалось, что наиболее благоприятна SAP. Результат был ошеломительным, потрясающий системный фундамент при абсолютно мизерных затратах. Мы составили проектную группу, которой удалось за очень короткие сроки, то есть за 7 месяцев, предоставить систему SAP в полном объеме.

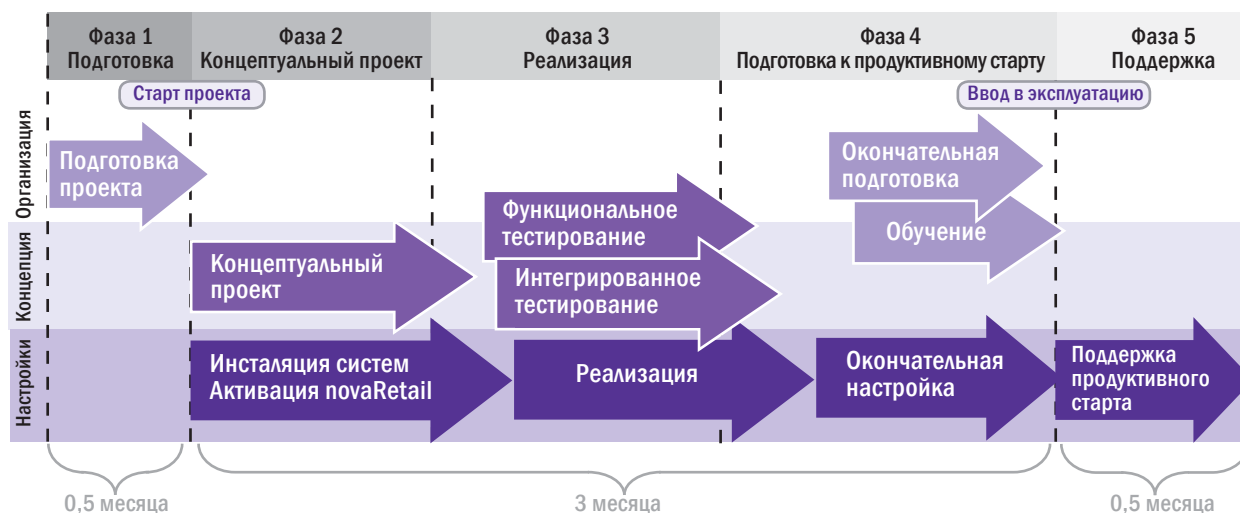
Я считаю, что CIBER отлично выполнил все работы. Нам удалось значительно ускорить реализацию при весьма небольших затратах. При таком партнерстве любой выигрывает».

Стив Гилман

Директор  
B&Q International

00:02:04

## Календарь внедрения novaRetail в объеме основной функциональности



### Основные результаты внедрения novaRetail на базе SAP for Retail:

- все преимущества SAP for Retail получены в короткий срок и при сравнительно небольших инвестициях;
- единая масштабируемая ERP-система, легко проецируемая на новые торговые объекты;
- единое информационное пространство, обеспечивающее продуктивную совместную работу всех подразделений розничной сети;
- эффективная и надежная управленческая отчетность, позволяющая руководству оперативно получать достаточную информацию для принятия решений;
- консолидированная и прозрачная финансовая отчетность;
- повышение эффективности основных бизнес-процессов бухгалтерии и управления финансами;
- оптимизация бизнес-процессов розничной торговли с повышением основных показателей производительности;
- сокращение линейного персонала в магазинах благодаря автоматизации бизнес-процессов;
- сокращение времени, тратящегося на сверку, перепроверку и консолидацию данных.

«Сейчас можно с уверенностью говорить о том, что владеть стандартным решением выгоднее, чем поддерживать и развивать собственную разработку. Мы экономим существенные средства за счет того, что нет необходимости содержать собственный штат программистов. Кроме того, решение содержит инструменты, позволяющие значительно сократить время, которое требуется на коррекцию системы в соответствии с изменениями внешней среды, — и это тоже важный показатель. Мы не отказались полностью от собственных разработок, но те задачи, которые целесообразно решать стандартными средствами, реализуем настройками отраслевого решения».

Сергей Бишир  
Директор по организационным вопросам  
Национальная розничная сеть магазинов «Ол!Гуд»

Источник: интервью Intelligent Enterprise за июнь 2008 г.

00:03:01



«Решение novaRetail всегда находится на пике лучших международных и российских практик бизнес-процессов розничной торговли. С каждым новым проектом внедрения SAP for Retail, реализуемым CIBER, в функциональность novaRetail добавляются новые расширенные пред-настроенные возможности, успешно используемые у наших референциальных клиентов – крупнейших розничных сетей мира и России. novaRetail на базе SAP for Retail отличают ценовая доступность, быстрое внедрение, высокое качество и надежность архитектуры решения».

Александр Низник  
Генеральный директор  
CIBER Russia

## Клиенты CIBER в области розничной торговли в мире...



## ... и в России



00:03:17



Practical **Innovation.**

## Информация о компании CIBER

CIBER Russia – российское подразделение международной консалтинговой компании CIBER, Inc. (NYSE: CBR). CIBER предлагает отраслевые решения по управлению предприятиями и услуги в области информационных технологий. CIBER, Inc. представлена в 19 странах мира. Офис в России был открыт в 2004 году. С тех пор российское подразделение CIBER Russia стало лидером в области внедрения систем на базе SAP и надежным партнером для компаний розничной торговли, производителей товаров массового потребления и фармацевтики, автомобилестроения и нефтегазового сектора. CIBER Russia обладает статусами SAP Gold Partner, SAP Channel Partner, SAP Services Partner и SAP Preferred Partner for Retail.



### CIBER, Inc.

- Год основания: 1974 г.
- Более 8500 сотрудников
- Более 1400 консультантов SAP
- Годовой оборот: более \$1,2 млрд.
- Штаб-квартира: Денвер, Колорадо, США
- 90 офисов в 19 странах мира (США, Европа, Азия, Австралия)
- Акции котируются на New York Stock Exchange: CBR
- [www.ciber.com](http://www.ciber.com)

### CIBER Russia

- Открытие филиала: 2004 г.
- Более 105 сотрудников
- Более 90 консультантов SAP
- Офисы в Санкт-Петербурге и Москве
- [www.ciber.ru](http://www.ciber.ru)

### Контакты

[info.russia@ciber.com](mailto:info.russia@ciber.com)  
[www.ciber.ru](http://www.ciber.ru)

199106 Санкт-Петербург  
ул. Детская, д. 5А  
Тел.: +7 (812) 334 76 70  
Факс: +7 (812) 334 76 71

115114 Москва  
Шлюзовая набережная, д. 8, стр. 1  
Тел: +7 (495) 989 16 71  
Факс: +7 (495) 989 16 71



00:03:58



**ciber**  
Practical Innovation.



Your trusted IT advisor around the world

00:04:00!